ПРОДАЖИ

Карта пяти элементов сделки

Инструмент: Формула закрытия сделки

5 элементов решения: найди, чего не хватает в зависшей сделке, и закрой только это

ВРЕМЯ
1 час на разбор воронки, 30 минут в неделю

УРОВЕНЬ
базовый

ЗАПОЛНИЛ

КАК ЗАПОЛНЯТЬ
Разбери каждую открытую сделку. Плюс только за факт.

1 Открытые сделки

серые строки: пример заполнения

Клиент	Сумма, ₸	Дней в работе	Деньги	Потребность	Доверие	Лицо, решающее	Причина сейчас	Недостающий элемент и ход
Склад «Арман»	1 400 000	18	+	+	+	-	+	Встреча с директором и расчёт окупаемости

2 Вопрос на каждый элемент

серые строки: пример заполнения

Элемент	Вопрос на первой встрече	Ход, если не хватает
Деньги	Какой бюджет на это в этом году?	Рассрочка, поэтапно
Потребность	Что происходит и чем мешает?	Расчёт потерь с клиентом
Доверие	Что важно в подрядчике?	Обьект рядом, отзыв, гарантия

© Business Surgery · bxclub.kz · инструмент из библиотеки клуба

Элемент	Вопрос на первой встрече	Ход, если не хватает
Лицо, решающее	Кто ещё принимает решение?	Встреча с ЛПР с поводом
Причина сейчас	Что будет, если отложить на полгода?	Привязка к событию клиента

3 Перед отправкой КП

- [ ] Знаю бюджет
- [ ] Клиент назвал проблему сам
- [ ] Он видел доказательство
- [ ] Говорил с тем, кто подписывает
- [ ] Есть повод сделать в этом месяце

КОНТРОЛЬНЫЕ ЦИФРЫ · ЦЕЛИ ИНСТРУМЕНТА

- Конверсия КП → оплата: рост в п.п. за 2 месяца
- Сделки с известным ЛПР: от 80%
- Сделки со скидкой: в 2 раза меньше

ДАТА ЗАПОЛНЕНИЯ

СЛЕДУЮЩАЯ СВЕРКА

ТРЕКЕР BS

© Business Surgery · bxclub.kz · инструмент из библиотеки клуба