ФИНАНСЫ

Карта комиссий

Инструмент: Карта комиссий: Kaspi, эквайринг, рассрочка

Сколько забирает каждый канал оплаты и продаж и как сохранить маржу

ВРЕМЯ
2 часа на карту, 20 минут в месяц

УРОВЕНЬ
базовый

ЗАПОЛНИЛ

КАК ЗАПОЛНЯТЬ
По договорам и выпискам за 3 месяца, потом маржа позиций по каналам и правила.

1 Каналы

серые строки: пример заполнения

Канал	Комиссия, %	Выручка в месяц, ₸	Комиссия в месяц, ₸	Доля выручки, %
Рассрочка 24 месяца	18	7 200 000	1 296 000	40
QR	1	4 000 000	40 000	22

2 Маржа позиции по каналам

серые строки: пример заполнения

Позиция	Цена, ₸	Маржа наличными, ₸	Маржа в рассрочку, ₸	Решение
Диван «Стандарт»	300 000	78 000	24 000	рассрочка до 6 мес.

© Business Surgery · bxclub.kz · инструмент из библиотеки клуба

Позиция	Цена, ₸	Маржа наличными, ₸	Маржа в рассрочку, ₸	Решение

3 Правила

- [ ] Товары для каждого канала определены
- [ ] Наценка за длинную рассрочку посчитана
- [ ] Продавцы знают, что предлагать первым
- [ ] Комиссии отдельной строкой

КОНТРОЛЬНЫЕ ЦИФРЫ · ЦЕЛИ ИНСТРУМЕНТА

- Комиссии в валовой прибыли: меньше 15%
- Маржа 10 позиций после комиссии: не ниже нормы
- Доля выручки по каналам: динамика
- Комиссии отдельной строкой ежемесячно

ДАТА ЗАПОЛНЕНИЯ

СЛЕДУЮЩАЯ СВЕРКА

ТРЕКЕР BS

© Business Surgery · bxclub.kz · инструмент из библиотеки клуба