ПРОДУКТ

Цена от ценности

Инструмент: Цена от ценности

Цена по ценности для клиента, без копирования конкурентов

ВРЕМЯ
3-4 часа

УРОВЕНЬ
средний

ЗАПОЛНИЛ

КАК ЗАПОЛНЯТЬ
Заполни после разговоров с клиентами и проверь новую цену.

1 Ценность для клиента

серые строки: пример заполнения

Клиент	Проблема	Результат	Ценность в деньгах или времени
Семья, ЖК «Нурлы»	боялись переделок	ремонт без переделок	1,5 млн ₸ экономии

2 Границы цены

Себестоимость единицы

Минимальная маржа

Ценность для клиента

Цены конкурентов

Новая цена

© Business Surgery · bxclub.kz · инструмент из библиотеки клуба

3 Проверка

Период	Цена	Конверсия, %	Средний чек, ₸	Вывод

КОНТРОЛЬНЫЕ ЦИФРЫ · ЦЕЛИ ИНСТРУМЕНТА

- Маржа растёт
- Соглашаются без торга: 60-80%
- Продавцы называют ценность в деньгах
- Цена проверена на части клиентов

ДАТА ЗАПОЛНЕНИЯ

СЛЕДУЮЩАЯ СВЕРКА

ТРЕКЕР BS