ПРОДАЖИ

Программа ввода продавца

Инструмент: Ввод продавца в работу за 30 дней

Первый месяц новичка: эталоны, наставник, и к концу месяца он продаёт сам

ВРЕМЯ
1 день на программу, 30 минут в день наставника

УРОВЕНЬ
средний

ЗАПОЛНИЛ

КАК ЗАПОЛНЯТЬ
Распиши недели под свой бизнес, отмечай проверки.

1 План по неделям

серые строки: пример заполнения

Неделя	Что изучает и делает	Проверка	Ответственный	Выполнено
1	Книга продавца, CRM, 10 эталонных разговоров	тест 30 вопросов	наставник	
2	Рядом с наставником, части разговора	ежедневный разбор	наставник	
3	Свои клиенты, малый поток	разбор 2-3 разговоров в день	наставник	
4	Почти полный поток	итоговая проверка	руководитель	

2 Новичок

Имя

Дата выхода

Наставник

Ступенчатый план на 3 месяца

Гарантия дохода и срок

© Business Surgery · bxclub.kz · инструмент из библиотеки клуба

3 Итоговая проверка

- [ ] Тест по продукту 85% и выше
- [ ] Разобраны 5 разговоров, критичных ошибок нет
- [ ] Работает в CRM без пропусков
- [ ] Выполнен план первого месяца
- [ ] Решение принято и сообщено

КОНТРОЛЬНЫЕ ЦИФРЫ · ЦЕЛИ ИНСТРУМЕНТА

- Прошли 30 дней: больше 70%
- Выход на полный план: до 3 месяцев
- Итоговый тест: от 85%
- Ушли в первые 3 месяца: меньше 30%

ДАТА ЗАПОЛНЕНИЯ	СЛЕДУЮЩАЯ СВЕРКА	ТРЕКЕР BS

© Business Surgery · bxclub.kz · инструмент из библиотеки клуба