ПРОДАЖИ

Планёрка отдела продаж

Инструмент: Планёрка отдела продаж за 15 минут

15 минут каждое утро: цифры, застрявшие сделки, план дня

ВРЕМЯ
30 минут на подготовку, 15 минут в день

УРОВЕНЬ
базовый

ЗАПОЛНИЛ

КАК ЗАПОЛНЯТЬ
Распечатай формат, обнови доску, веди лист договорённостей.

1 Формат

Время и место

Ведущий и замена

Где доска цифр и кто обновляет

Порядок: цифры, продавцы, одна сделка, задачи

2 Цифры дня

серые строки: пример заполнения

Продавец	План месяца, ₸	Факт, ₸	Выполнение, %	Главные сделки дня
Ербол	7 000 000	2 800 000	40	школа №12, ТРЦ

3 Договорённости

серые строки: пример заполнения

Дата	Кто	Что	Срок	Выполнено
14.11	Ербол	КП в школу №12	12:00	

КОНТРОЛЬНЫЕ ЦИФРЫ · ЦЕЛИ ИНСТРУМЕНТА

- 15 минут, в понедельник 30
- Выполнение плана растёт
- Доля выручки последней недели снижается
- Обещания в срок: больше 85%

ДАТА ЗАПОЛНЕНИЯ

СЛЕДУЮЩАЯ СВЕРКА

ТРЕКЕР BS

© Business Surgery · bxclub.kz · инструмент из библиотеки клуба