СТРАТЕГИЯ

Карточка конкурента

Инструмент: Карточка конкурента

Страница на каждого главного конкурента: цены, продукт, сильные и слабые стороны

ВРЕМЯ
1 час на карточку, обновление раз в квартал

УРОВЕНЬ
базовый

ЗАПОЛНИЛ

КАК ЗАПОЛНЯТЬ
Страница на конкурента, внизу сравнение и выводы.

1 Конкурент

Название и адреса

Цены и предложения

Продукт и сервис

Каналы продвижения

Рейтинг и темы отзывов

Новости

2 Сравнение

серые строки: пример заполнения

Критерий	Мы	Конкурент А	Конкурент Б	Конкурент В
Цена абонемента	25 000 ₸	28 000 ₸		
Размер групп	до 10	до 25		

© Business Surgery · bxclub.kz · инструмент из библиотеки клуба

3 Офферы конкурентов

серые строки: пример заполнения

Конкурент	Цена	Что входит	Акция	Гарантия	Сроки и доставка	Фишка	Следующий шаг клиента
Школа А	28 000 ₸	8 занятий	первое бесплатно			концерт	пробное

4 Откуда у них клиенты

серые строки: пример заполнения

Показатель	Мы	Конкурент А	Конкурент Б	Конкурент В
Посещаемость сайта				
Главный источник трафика				
Реклама в поиске				
Соцсети и блогеры				
Интерес к бренду: растёт или падает				

5 Выводы: где мы сильнее, где слабее, что делаем

© Business Surgery · bxclub.kz · инструмент из библиотеки клуба

КОНТРОЛЬНЫЕ ЦИФРЫ · ЦЕЛИ ИНСТРУМЕНТА

- Карточки главных конкурентов заполнены
- Обновление раз в квартал
- Выводы стали действиями
- Новые конкуренты замечены за месяц

ДАТА ЗАПОЛНЕНИЯ	СЛЕДУЮЩАЯ СВЕРКА	ТРЕКЕР BS