АНАЛИТИКА

Журнал упущенной выручки

Инструмент: Журнал упущенной выручки

Записывай, что клиенты не смогли купить, и превращай это в продажи

ВРЕМЯ
15 минут старт, 1 час в неделю

УРОВЕНЬ
базовый

ЗАПОЛНИЛ

КАК ЗАПОЛНЯТЬ
Положи на кассу или сделай формой. Итог раз в неделю.

1 Журнал

серые строки: пример заполнения

Дата	Что хотели	Количество	Сумма, ₸	Тип: нет товара, звонок, нет места
12.03	клей Ceresit 25 кг	10	45 000	нет товара

© Business Surgery · bxclub.kz · инструмент из библиотеки клуба

2 Итог за месяц

Причина	Записей	Сумма, ₸	Что делаем

КОНТРОЛЬНЫЕ ЦИФРЫ · ЦЕЛИ ИНСТРУМЕНТА

- Журнал ведётся ежедневно
- Упущенная выручка: в 2 раза меньше
- Пропущенных звонков: до 5%

ДАТА ЗАПОЛНЕНИЯ

СЛЕДУЮЩАЯ СВЕРКА

ТРЕКЕР BS

© Business Surgery · bxclub.kz · инструмент из библиотеки клуба