ПРОДАЖИ

План холодных касаний

Инструмент: План холодных касаний

Список компаний, скрипт и норма касаний в день

ВРЕМЯ
Неделя подготовка, 2 часа в день

УРОВЕНЬ
средний

ЗАПОЛНИЛ

КАК ЗАПОЛНЯТЬ
Заполни портрет, список, цепочку. Учёт ежедневно.

1 Идеальный клиент

Отрасль

Размер

Город

Кто решает

Главная боль

2 Список компаний

серые строки: пример заполнения

Компания	Контакт	Телефон	Этап	Следующий шаг	Дата
БЦ Нурлы	управляющий Ерлан	+7 7xx	звонок 1	письмо с кейсом	12.03

© Business Surgery · bxclub.kz · инструмент из библиотеки клуба

Компания	Контакт	Телефон	Этап	Следующий шаг	Дата

3 Цепочка

серые строки: пример заполнения

День	Канал	Что говорим или отправляем
1	звонок	скрипт первого касания

4 Учёт недели

Продавец	Касаний	Разговоров с ЛПР	Встреч	Договоров

КОНТРОЛЬНЫЕ ЦИФРЫ · ЦЕЛИ ИНСТРУМЕНТА

- Касаний в день на продавца: 20-30
- Из касания во встречу: от 5%
- Продаж из активного поиска: от 30%

ДАТА ЗАПОЛНЕНИЯ

СЛЕДУЮЩАЯ СВЕРКА

ТРЕКЕР BS

© Business Surgery · bxclub.kz · инструмент из библиотеки клуба