МАРКЕТИНГ

Позиционирование от клиента

Инструмент: Позиционирование от клиента

Перестань рассказывать о себе. Скажи, для кого ты и какую задачу решаешь

ВРЕМЯ	УРОВЕНЬ	МЕТОД
1-2 часа	базовый	Тренинг «Тренинг Business HUB II», Рустам Кабден

КАК ЗАПОЛНЯТЬ

Сначала найди рассказ о себе, потом перепиши.

1 Было и стало

Позиционирование сейчас

Слова о себе

Группа клиентов

Задача группы

Новая фраза: продукт для [кого] с [задачей]

2 Где заменить

- [ ] Профиль в Instagram
- [ ] Карточка 2GIS
- [ ] Вывеска
- [ ] Реклама
- [ ] Скрипт менеджера
- [ ] Сайт

КОНТРОЛЬНЫЕ ЦИФРЫ · ЦЕЛИ ИНСТРУМЕНТА

- Доля целевых заявок
- Конверсия из заявки в покупку
- Узнаваемость фразы у клиентов: да или нет

© Business Surgery · bxclub.kz · инструмент из библиотеки клуба

ДАТА ЗАПОЛНЕНИЯ	СЛЕДУЮЩАЯ СВЕРКА	ТРЕКЕР BS